

建設業の経営改善・新分野進出等の経営課題解決を応援します。



ちゅうしま建設業相談事業

厳しい経営環境にある県内建設業の経営基盤強化、新分野進出、企業合併・連携、融資制度、人材育成、ビジネスマッチング、雇用対策など諸課題に適切な指導、アドバイス及び情報提供等を行い、解決を図ります。

対象者

- ・県内に本店(本社)を置く建設業者

支援内容

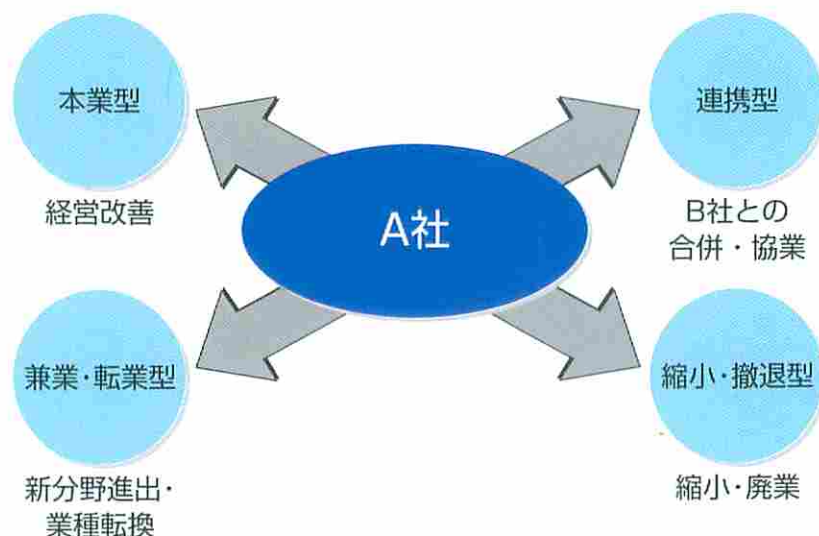
- ①窓口相談：専任の建設業相談員及び中小企業診断士等各分野の専門相談員が課題解決に対応します。
- ②移動相談：建設業の求めに応じて移動相談を実施します。(個別の企業への出前相談も行います。)
- ③専門家派遣：中小企業診断士・公認会計士・税理士等から本業又は新分野進出等のより専門的なアドバイスが受けられます。(37,500円/1回のうち、12,500円は企業負担)

活用のポイント

相談窓口のほか、電話、電子メールでの相談にも応じておりますので、ぜひご利用下さい。

建設業の今後の方向性

建設業者が進む将来の方向としては、大きく以下の4つに分類できます。各企業は、自社の企業規模、体力、保有する技術力などの様々な経営資源を適切に把握し、その経営資源に応じた将来の進むべき方向について、従来の枠・習慣にとらわれずに、新たな発想で実現に向けた取り組みを推進していく必要があります。



本業型	・高い技術力・特殊な技術力、得意とする分野による確実な収益の確保などにより、建設業のみでの生き残りを図る
連携型	・他社との合併や協業化を図り、経営力・技術力等を向上させ、建設業の継続を図る
兼業・転業型	・建設業に軸足お置きつつ経営を多角化し、新分野への事業進出を図る(兼業型) ・新分野に事業の中心を移し、建設業から撤退する(転業型)
縮小・撤退型	・建設需要が発生するまで、経営規模の縮小を図る(縮小型) ・建設業及び企業としての活動を完全に停止する(撤退型)

お問い合わせ

(財)沖縄県産業振興公社 TEL:098-859-6237 FAX:098-859-6233
E-mail: info@okinawa-ric.or.jp